

<b>Localisation</b>	Provence-Alpes-Côte-d'Azur
<b>Statut</b>	Cadre
<b>Fonction</b>	Secrétaire d'Agence



## Votre mission :

Ce grand groupe national est un leader en terme d'offres de dématérialisation et digitales solutions. Sa stratégie de développement conduit notre client à intégrer très rapidement un **Consultant Avant-Vente senior, idéalement en décembre 2018**. Au sein de l'offre de Souscription Digitale, vous travaillerez en équipe avec les ingénieurs commerciaux, en prise directe avec les clients ou prospects mis aussi avec le support des experts organisationnels, fonctionnels et techniques.

### Missions principales :

#### Constituer des offres / répondre aux appels d'offres

- Participer activement à la qualification des appels d'offres,
- Construire les plannings de réponse,
- Déterminer les caractéristiques des dossiers et les points forts pour les gagner,
- Faire ou piloter la modélisation des architectures logicielles et techniques,
- Synthétiser le processus à mettre en œuvre,
- Préparer, participer, animer les soutenances orales à appels d'offres,
- Analyser les besoins clients et marché afin de proposer et construire des offres de services,
- Rédiger les propositions techniques et commerciales,
- Élaborer les business plans,
- Construire ou piloter les éléments dimensionnant des postes de charge de pilotage, ingénierie et technique,
- Être polyvalent sur des dossiers de type projet ou sur mesure et des dossiers basés sur des offres ou des briques existants,
- Faire de la veille sur les évolutions réglementaires, technologiques ainsi que sur la compétition.

#### Être le support de la force commerciale

- Accompagner les ingénieurs commerciaux dans leurs démarches,
- Réaliser les présentations avant-ventes,
- Assurer la transmission des compétences vers les équipes commerciales.
- Être le support des directions de projets :

## Consultant Avant Vente Senior

<http://recrutement.agyca.fr/offre-emploi-167.html>

- Accompagner les directeurs de projets en leur apportant de l'expertise et du conseil au quotidien et dans le démarrage des projets,
- Assurer le cas échéant le démarrage de projets complexes et sensibles
- De plus, sa bonne connaissance des besoins des clients et ses retours d'expérience en font un acteur privilégié pour alimenter les feuilles de route des différents produits que notre client

---

### Votre profil :

De formation Bac+5, **vous bénéficiez impérativement d'une expérience d'au moins 7 ans dans les SI innovants, solutions digitales/web services**. Votre expertise avérée de dossiers stratégiques et complexes allié à une aisance relationnelle et rédactionnelle seront les leviers de votre réussite.

Vous avez une **solide culture du marché des technologies de l'Information** et en particulier celles liées à la **dématérialisation**. Vous avez impérativement assumé précédemment des missions en **Études et Développement, Infrastructure, Management ou Conseil en SI**. **Anglais professionnel impératif**.

#### Qualités requises :

- Connaissance des prestations de services multi composantes : Système d'information, processus de dématérialisation, web services, exploitation et hébergement informatique, méthodologie de développement, Back Office, Front office, Éditique, qualité, gestion des risques, budgets ...
- Maîtrise des aspects **technologiques et réglementaires liés à la dématérialisation et à la gestion de flux**
- Connaissance des processus **ISO9001 et ISO27001**
- Aptitude à **modéliser et à formaliser** : vous êtes rigoureux, méthodique
- Capacités rédactionnelles, Maîtrise de la gestion de projets, Autonome et créatif, Pragmatique,
- **Forte capacité à convaincre**, vous avez le sens du service et l'orientation client.

**Contrat : CDI, démarrage décembre 2018**. Ce poste est à pourvoir en **Ile-de-France (Ivry/Seine) ou Sophia Antipolis (06)**

**Rémunération** : rémunération attractive avec nombreux avantages groupe