

Localisation Provence-Alpes-Côte-d'Azur
Statut
Fonction Commercial/e Terrain BtoB



Votre profil :

De formation Bac+3/4 ou équivalent (domaine commercial), vous bénéficiez d'une expérience réussie de minimum **3 ans dans le secteur de la formation/ conseil aux entreprises (OPCA)**.

Vous êtes **autonome sur l'ensemble des projets en ingénierie de formation** (OPCA, financements, optimisation des budgets de formation).

Vous avez une réelle **appétence commerciale/développement de réseaux**. Vous avez acquis une parfaite visibilité du tissu économique local. Votre aisance relationnelle, votre forte disponibilité, votre tempérament "**chasseur**" sont des atouts incontournables pour réussir à ce poste. Maîtrise des outils bureautiques appréciée.

Maîtrise des **aspects juridiques liés à la formation**.

Qualités requises :

Vous êtes autonome et dynamique, vous aimez la **relation client et le commercial**. Vos capacités d'écoute et d'empathie vous permettront d'atteindre rapidement les objectifs fixés. Vous êtes **force de proposition** et saurez prendre les initiatives nécessaires.

Contrat : CDI – IDF et PACA

Rémunération : 36K€ brut annuel + avantages groupe + voiture + primes